

Direktøren har ordet

Det forgangne år har været intenst, lærerigt og fuld af udvikling. På trods af en udfordrende markedssituation står vi stadig stærkt takket være vores brede produktudbud, vores fælles indsats og vores medarbejders, forhandlers og kunders engagement. Vi ser nu fremad med store ambitioner, ny energi og en klar retning: At fortsætte med at skabe smarte løfteløsninger, der gør en reel forskel.

Det er ingen hemmelighed, at den seneste tid har været udfordrende. Ikke kun for os, men globalt. På trods af dette står vi stærkt, i høj grad takket være vores brede produktprogram, der imødekommer behovene på flere forskellige markeder. Når visse brancher bremses op, har vi sammen med vores forhandlere formået at finde veje fremad. Jeg vil gerne udtrykke min oprigtige tak til jer alle for det fantastiske arbejde, I udfører.

Et gennemgående tema i alt, hvad vi gør, er kundefokus. Jeg er stolt af de produkter vi udvikler og leverer. Det er løsninger, der er unikke og imødekommer brugernes reelle behov. Vores evne til at udvikle specialiserede løsninger adskiller os fra andre, og interessen derfor fortsætter med at vokse. Særligt får vi stor opmærksomhed fra datacentre samt forsvarsindustrien.

Det er vigtigt for os at vi har alle processer fra pladebearbejdning over maling og montage samlet under et tag. Dette er en stor styrke, der gør os hurtigere og mere fleksible. Et andet eksempel er udviklingen af det nye elektriske styresystem EC64. Lanceringen på LogiMAT og implementeringen i både vores produktportefølje og produktion har været intensiv, men værdifuld. EC64 er fremtidssikret til kommende behov og giver kunderne endnu mere fleksibilitet og flere muligheder. Sammen med vores forhandlere fortsætter vi vores indsats på dette område.

Vi begynder også at se et mere positivt marked med tegn på et vendepunkt. Med de investeringer, vi har foretaget i organisation og produktion, er vi godt rustet. For eksempel har vi udvidet vores lager af de mest populære modeller og kan nu fremstille C-borde med enklere tilpasninger på bare 3 arbejdsdage. Samtidig er EdmoLift 4.0 blevet videreudviklet, hvilket strømliner vores processer og forbedrer kvaliteten yderligere.

I løbet af året har vi også gennemført en ISO-audit, hvilket er et vigtigt skridt i retning af at imødekomme øgede kundekrav og styrke EdmoLift på det globale marked.

Vi er også vokset organisatorisk, med et nyt kontor, hvor salg og marketing allerede er flyttet ind, hvilket er et skridt i retning af at styrke os selv til fremtiden.

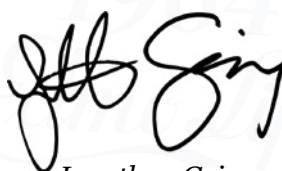
Messer har været et andet fokusområde i løbet af året, hvor vi har haft mulighed for at vise vores produkter frem, møde kunder og dele vores ekspertise. Næste år vil vi fortsætte ad samme vej. Længere nede i nyhedsbrevet finder du information om kommende messer, hvor EdmoLift eller vores forhandlere vil udstille.

Det kommende kalenderår starter med en kundeundersøgelse, og jeg vil opfordre jer alle til at dele jeres synspunkter. Jeres feedback er vigtig og hjælper os med at blive endnu bedre. Samtidig vil arbejdet fortsætte med at udvikle nye modeller og tilbehør, der kan styrke vores portefølje yderligere.

Da dette er årets sidste nyhedsbrev, vil jeg gerne slutte med at rette en stor tak til alle jer, der bidrager til, at vores smarte løfteløsninger når ud i verden. Det, der motiverer mig mest lige nu, er den stærke vilje, jeg ser i hele EdmoLift – blandt medarbejdere, forhandlere og kunder – til at fortsætte med at udvikle os sammen. Budskabet er klart: Vi udvikler os til gavn for vores kunder ved at lytte, lære og forbedre os hver dag.

Med det sagt vil jeg gerne ønske jer en rigtig glædelig jul og en dejlig afslutning på kalenderåret 2025.

Indtil vi tales ved igen,



Jonathan Grip

CEO, EDMOLIFT GROUP

jonathan.grip@edmolift.se





Spørgsmål og svar om ISO – med vores QEHS-chef

I forbindelse med overgangen fra FR 2000 til ISO er vi dykket ned detaljerne for certificering. Vi benyttede derfor lejligheden til at stille vores QEHS-chef Jan Eriksson et par spørgsmål.

Hvad er ISO?

ISO er en international organisation og står for International Organisation for Standardisation. Den fastsætter regler og retningslinjer, som virksomheder kan følge for at arbejde smartere, mere sikkert og mere bæredygtigt. Når en virksomhed er ISO-certificeret, ses det som et bevis på, at den overholder reglerne og retningslinjerne.

Hvorfor er det vigtigt at være ISO-certificeret?

Det viser, at man tager ansvar og arbejder systematisk med kvalitet, miljø og arbejdsmiljø. Man får en mere systematisk måde at styre sin virksomhed på, hvilket giver et endnu bedre grundlag for beslutningstagning, øget compliance og mere effektive processer.

EdmoLift var tidligere FR2000-certificeret. Hvad er forskellen mellem dette og ISO?

FR2000 er en national standard baseret på ISO, som har fungeret godt for os i lang tid. Men da det er en kombination af standarder, er den ikke så detaljeret. ISO-standarder er internationalt anerkendte og mere detaljerede, hvor hver del håndteres separat. Dette giver bedre koordination samt større bredde og dybde.

Hvad er forskellen mellem ISO-standarderne 9001, 14001 og 45001?

ISO 9001 handler om kvalitet. For eksempel arbejdsmetoder i relation til kundekrav, afvigelsesstyring, løbende forbedringer og proceskontrol. Målet er at levere ensartet høj kvalitet til kunden.

ISO 14001 vedrører miljøet og sikrer struktureret arbejde med miljøaspekter såsom affald, energiforbrug, kemikalier og transport. Det handler om at reducere vores påvirkning og træffe bevidste valg.

ISO 45001 fokuserer på arbejdsmiljøet og bedre integration i alle dele af virksomheden. En sikker og tryk arbejdsplads, hvor et godt arbejdsmiljø er en naturlig del af hverdagen.

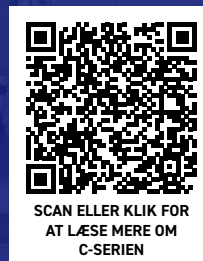
Hvordan kan man se, at en virksomhed arbejder med ISO i sin daglige drift?

Man kan faktisk se det i de fleste ting, men man tænker ikke altid over det. Der er blandt andet klare rutiner og strukturerede arbejdsmetoder for eksempelvis opfølgning og forbedringer. Det handler om konstant at forbedre sig, lære af sine fejl og gøre tingene på en smart og bæredygtig måde. Det skaber sikkerhed både internt og eksternt.



Jan Eriksson
EdmoLift AB, QEHS Manager

FREMSTILLING AF C-SERIE PÅ TRE ARBEJDSDAGE



I september introducerede EdmoLift en fremstillingstid* på tre arbejdsdage på C-serien med enklere tilpasninger. Det betyder, at forhandlere og kunder kan få prisvenlige løfteborde og løftevogne hurtigere og med større fleksibilitet end før.

Med hurtigere levering kan EdmoLift skabe endnu bedre betingelser for effektiv materialehåndtering uden at gå på kompromis med kvaliteten.



Overkommelig og nu mere fleksibel

C-serien består af løfteborde og løftevogne til enklere brug, men hvor sikkerhed og stabilitet fortsat er i fokus. Serien tilbyder et udvalg af tilbehør og kan nu tilpasses med en fremstillingstid på tre dage. Disse omfatter enklere tilpasninger, såsom

- ▶ Truck- eller hjulbundramme
- ▶ Endestop
- ▶ Ekstra betjeningsboks
- ▶ Fritstående hydraulikaggregat
- ▶ 1-fase 230V eller 3-fase 230V

At kunne tilbyde disse tilpasninger med en kort leveringstid gør en stor forskel og imødekommer direkte markedets behov. Løsninger, der tidligere krævede længere leveringstider, er nu tilgængelige med kort varsel.

Vi ser en klar tendens mod hurtigere og mere fleksible løsninger. Med en fremstillingstid på tre dage styrker vi vores kunders konkurrenceevne og gør det lettere for dem at få en løsning på plads meget hurtigere siger Jonathan Grip, CEO for EdmoLift.

Mere effektive processer muliggør hurtigere leverancer

Forpligtelsen til en fremstillingstid på tre dage for C-serien har medført interne ændringer. Det er noget, som produktionsafdelingen har arbejdet aktivt på at skabe betingelser for.

Vi har optimeret vores interne processer for at kunne fremstille enklere, tilpassede C-modeller på kun tre arbejdsdage. Dette er muligt som følge af teamets erfaring og engagement og er en naturlig del af vores løbende forbedringsprocesser, siger Anna Lundström, produktionschef hos EdmoLift.

Et styrkende initiativ

Med en fremstillingstid på tre dage på C-serien, tager EdmoLift et skridt i retning af sin ambition om at tilbyde tilgængelige, fleksible og smarte løfteløsninger, hvilket i sidste ende skaber en konkurrencemæssig fordel for alle parter.

CZ 203
Kapacitet 200 kg





TT0450-M-BM

To smarte løsninger fra Movexx – til sundhedssektoren og datacentre

At flytte ting er en del af hverdagen i mange brancher. Som nordisk forhandler af Movexx er vi glade for at kunne tilbyde elektriske trækmaskiner, der gør det nemmere og mere sikkert at flytte de fleste ting på hjul. To eksempler er BedMover, der er udviklet til hospitaler og sundhedsfaciliteter, samt Server Rack Puller, der er tilpasset datacentre. To forskellige miljøer, men det samme behov: At flytte udstyr på en enkel, sikker og ergonomisk måde.

BedMover sikrer sikker og smidig patienttransport (TT0450-M-BM)

At flytte hospitalssenge, med eller uden patienter, er en daglig opgave på f.eks. hospitaler, sundhedscentre og plejehjem. Det er en fysisk krævende opgave, der kan være vanskelig i smalle gange og elevatorer. Normalt kræver det to personer at udføre denne transport, men med den elektriske

BedMover kan det klares af én operatør uden anstrengelse.

Den nye model, der blev lanceret i marts 2025, er udviklet i samarbejde med hospitalspersonale for at imødekomme reelle behov. Med et smart anhugningssystem, der ikke kræver værktøj eller løft, kobles maskinen nemt til sengen og kan håndtere op til 450 kg. Maskinen er elektrisk med et indbygget litiumbatteri og styres via et intuitivt kontrolpanel.

Se BedMover i aktion:

<https://youtu.be/Oh2Yjdg3XFQ>





TT1500-M-SR



Serverrack-flyttere er nemme at navigere i datacentre (TT1500-M-SR)

Datacentre har typisk begrænset plads og indeholder værdifuldt udstyr. Her er præcision afgørende. Nogle gange skal serverrack flyttes, f.eks. i forbindelse med service, installation eller omstrukturering. Dette kræver udstyr, der kan håndtere opgaven da uheld i dette miljø kan være meget kostbare. En elektrisk trækker designet til datacentre minimerer risikoen for skader på mennesker og udstyr.

TT1500-M-SR er specielt designet til datacentre og 19-tommers serverracks, men fås også til håndtering af andre typer serverracks. Med en kapacitet på op til 1500 kg er denne elektriske trækker med indbygget lithiumbatteri og lang driftstid velegnet til daglig drift i datacentre.

EdmoLift – din nordiske partner inden for materialehåndtering

Siden 2018 har EdmoLift været nordisk forhandler af Movexx trækmaskiner. Foruden et stort produktkendskab har vi erfaring fra forskellige brancher og unikke løsninger. Vi hjælper virksomheder med at finde den rigtige løsning for deres materialehåndtering.

Kontakt EdmoLift hvis du vil høre mere om hvordan Movexx trækmaskiner kan forbedre jeres arbejdsmiljø.

Mange er overraskede over hvor nemt og fleksibelt det er at anvende Movexx trækmaskiner med minimal belastning for operatørerne.

siger Martin Westin, Trade Product Manager, EdmoLift



Martin Westin
Trade Product Manager
EdmoLift AB

Messeåret 2025

I løbet af året har EdmoLift været til stede på flere messer i Europa. Dette har både været med EdmoLift personale samt forhandlere der promoverer vores produkter på deres lokale markeder. Nedenfor finder du et udvalg af billeder fra årets messer, hvor vi har haft mulighed for at vise vores smarte løfteløsninger frem og skabe værdifulde kontakter.

Tak til alle medarbejdere, forhandlere, partnere og besøgende, der har bidraget til et indholdsrigt messeår!



LogiMAT Tyskland



Hi Tech & Industry Scandinavia Denmark

FACHPACK Tyskland



Logistik och Transport Sverige



Empack Sverige

Empack Spanien

For kommende messer, EdmoLift eller distributører, hold øje med:
<https://www.edmolift.com/en/about-edmolift/exhibitions>.



#smartliftingsolutions fra EdmoLift

Som sædvanlig er der blevet lanceret en række smarte løfteløsninger fra EdmoLifts fabrik i Härnösand til brancher og kunder med forskellige behov. I billedserien nedenfor viser vi et lille udvalg af seneste projekter. Billederne indeholder også nogle af løsningerne med EC64.

Næsten hver dag sendes løsninger med forskellige konfigurationer til vores kunder over hele verden, hvor EC64 også er ved at vinde indpas. Det er et naturligt skridt i udviklingen af vores moderne og mere fleksible elektrisk styring, siger Jonathan Grip, CEO for EdmoLift.



Del dine smarte løfteløsninger med os

Vi beder dig om at dele dine smarte løfteløsninger fra EdmoLift med os. Vi vil gerne fremvise vores samarbejde og inviterer dig til at dele dine billeder med marketing@edmolift.se eller tagge os på de sociale medier.

Dine billeder hjælper ikke blot med at vise produkterne frem i virkelige anvendelsesmiljøer, men de giver også andre mulighed for at se, hvordan EdmoLifts løfteløsninger anvendes i praksis. Desuden kan det bidrage til øget synlighed for jeres virksomhed og jeres smarte løsninger.

Vi ser frem til at modtage jeres billeder!

You Tube



EdmoLift AB



EdmoLift AB



EdmoLift - Smart Lifting Solutions



EdmoLift Danmark



EdmoLift ØNSKER ALLE EN *Glædelig Jul*

Information omkring jul og nytår

Vi går på juleferie d. 19. december og er tilbage igen mandag den 5. januar

Vi vil gerne benytte lejligheden til at ønske jer alle en rigtig glædelig jul og et godt nytår! Tak for et fantastisk 2025. Har du spørgsmål i løbet af denne periode, bedes du kontakte info@edmolift.dk hvorefter vi vil svare dig hurtigst muligt.

Image by FreePik