

INFOBRIEF

Nummer 1 april 2009

Editorial:

Ein neues Jahr mit neuen Möglichkeiten

Als erstes möchte ich Ihnen allen frohe Ostern wünschen. Viele von denen, die diesen Infobrief überall auf der Welt erhalten, haben einige wohlverdiente Tage der Erholung, auf die sie sich freuen können.

Die Finanzkrise und Konjunkturschwäche schlugen im Herbst schnell und unerwartet zu. Gerade noch war die Konjunktur durch Zuwachs und Optimismus gekennzeichnet, da wechselten die Vorzeichen und die große Krise kam. Am härtesten traf sie wahrscheinlich die Autoindustrie. Heutzutage spüren wohl alle den Rückgang und große Teile der Wirtschaft sind gelähmt vor lauter Unsicherheit.

Ostern bietet auch eine Gelegenheit das erste Quartal 2009 zusammen zu fassen. EdmoLift hatte 2008 ein Rekordjahr und spürte nichts von der Krise. Unter dem Monat Januar zeigten sich Anzeichen von Erschöpfung auf unseren unterschiedlichen Märkten.

Die Krise schafft auch neue Möglichkeiten

Wir werden unsere Tätigkeit nicht aufgrund der Krise einschränken. Ganz im Gegenteil werden wir hart daran arbeiten, unsere Positionen auf einigen Gebieten weiter auszubauen. Wir werden weiter auf den Ausbau des Kundensupports setzen um die Geschäftsabwicklung zwischen Ihnen und uns noch einfacher zu gestalten.

Hubtische sind eine Art Universallösung zur Behandlung und zum Transport von Material. Wenn wir von Hubtischen reden, meinen wir sowohl maßgeschneiderte Lösungen, die eine große Bandbreite von Anwendungen abdecken,

als auch standardisierte Komponenten, welche in großen Serien hergestellt werden. Auch in diesen schweren Zeiten gibt es eine starke Nachfrage.

Eine Erweiterung unseres Edelstahl-sortimentes ist angedacht, genauso wie eine Machbarkeitsstudie für Aufzüge, nachdem die gedachte Normenänderung der EN 1570 durch ist. Diese soll in Zukunft auch für Niedriggeschwindigkeitsaufzüge gelten.

Ihr seht – unsere Entwicklung geht weiter!

Ich wünsche euch ein gesegnetes, frohes Osterfest und wunderschöne freie Tage!



Anders Wahlqvist

Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se

Hispack 2009

Das ultimative Event für Verpackung und POS-Material, Hispack, findet in Barcelona vom 11.-15 Mai 2009 statt. Das Neueste in Sachen Verpackung präsentierend ist die Hispack ein Muss für jeden Industrie- und Verbrauchersektor. Die führende Show für Verpackungen und POS-Material in Spanien, und einer der größten vier in Europa, wird über 650 Unternehmen auf einer Fläche von 45 000 m² im Gran Via Ausstellungszentrum zusammenbringen.

Wir erwarten über 60 000 Besucher, da die Hispack zeitgleich zur BTA abgehalten wird.

<http://www.hispack.com>

EdmoLift wird von seinem Vertriebspartner SCHMALZ S.A.

Mobile Arbeitsplattformen

EdmoLift hat in Zusammenarbeit mit Sala Kaross eine Arbeitsplattform für Servicearbeiten auf dem Flughafen Arlanda entwickelt. Die Lösung beinhaltet eine 4x2,5 Meter große ausziehbare Plattform auf einem Hubtisch (TXD 4000) von EdmoLift. Die Konstruktion wurde auf einem LKW montiert. Sala Kaross hat die Plattform entwickelt und ist für die Montage des Hubtisches auf den LKW verant-

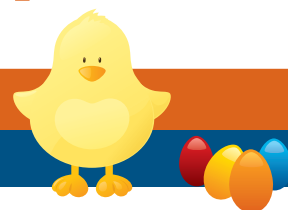
wortlich. Das Ziel ist eine stabile Arbeitsplattform für den Service und die Wartungsarbeiten von unter anderem Jetmotoren zu entwickeln. Die Konstruktion, die im späten Herbst 2008 ausgeliefert wurde, ist ein herausragendes Beispiel für Hubtische die in neuen Anwendungsgebieten eingesetzt werden.



Möchten Sie immer auf dem neuesten Stand der Hubtischindustrie sein?

Bestellen Sie den Infobrief hier:

www.edmolift.com



INFOBRIEF

Nummer 1 april 2009

Neue Schlüsselpersonen



Jan Eriksson Qualitätschef

Vorherige Erfahrungen/Arbeit? 24 Jahre bei BT/ Toyota Gabelstaplerherstellung, davon 22 Jahre bei Hand Gabelstaplerherstellung. Ich habe als NC-Operateur, Reparatuer und Projektleiter für Qualitätsfragen und Analysen direkt für Toyota gearbeitet.

Aufgaben bei EdmoLift? Verantwortlich für die Gesamtqualität. Ich soll die Qualitätssicherung gegenüber Lieferanten und intern bei EdmoLift betreiben. Außerdem bin ich Ansprechpartner für Transportschäden.

Wenn du nicht arbeitest, was machst du da? Im Moment anwende ich die gesamte freie Zeit darauf mein neues Haus zu zeichnen und zu planen. Ansonsten bin ich im Sommer gerne mit dem Wohnwagen unterwegs oder ich setze mich in ein kleines Boot und angle zusammen mit den Kindern. Ausserdem interessiere ich mich für Kochen oder Grillen und trinke gerne eine Flasche Alsacewein dazu.

Erster Eindruck von EdmoLift und der Hubtischbranche? Das ist ungefähr die selbe Branche wo ich herkomme. Natürlich gibt es Unterschiede zwischen Toyota und EdmoLift, aber eines Tages, bin ich sicher, kommen wir auch dahin. Ansonsten ist EdmoLift ein sehr familiäres Unternehmen wo der Teamgeist die gesamte Organisation durchdringt.

Hans Skoog Webdesigner

Vorherige Erfahrungen/Arbeit? Mein letzter Arbeitgeber Svenska SignSys war einer von Schwedens führenden Anbietern von digitalen Signaturen. Während meiner Anstellung war ich für die Entwicklung von Webseiten, Medieninhalt, Software, netzbasierten Diensten und Animationen für unsere unterschiedlichen Mediaplayer verantwortlich. Ich war auch Eigenunternehmer wo ich Dienste innerhalb von Webentwicklung, Logotypdesign und anderem Marketingmaterial angeboten habe.

Aufgaben bei EdmoLift? Die Verbesserung der Kommunikation über das Internet, die Ausarbeitung besserer Lösungen für unsere Vertriebspartner und Kunden, so dass sie leichter Informationen über unsere Produkte via Homepage finden können. Ich werde außerdem mit dem grafischen Material des Unternehmens zur Präsentation und für den Druck arbeiten.

Wenn du nicht arbeitest, was machst du da? Ich verbringe meine Zeit mit meinen Kindern Leo und Leni. Wenn dann noch Zeit über ist trainiere ich Bujinkan Budo Taijutsu (japanische Kampfkunst) oder verbringe Zeit mit meinen Freunden.

Erster Eindruck von EdmoLift und der Hubtischbranche? Ich verbringe meine Zeit mit meinen Kindern Leo und Leni. Wenn dann noch Zeit über ist trainiere ich Bujinkan Budo Taijutsu (japanische Kampfkunst) oder verbringe Zeit mit meinen Freunden.

Erik Kober Key Account manager

Vorherige Erfahrungen/Arbeit? Ich habe zwei Jahre als Bauleiter/ Projektleiter in Sundsvall bei Picea Bygg AB gearbeitet.

Aufgaben bei EdmoLift?

Als Key Account Manager soll ich die Zusammenarbeit mit Kaiser+Kraft Europa GmbH und ihren gesamten Töchtergesellschaften verbessern. Ich will zusehen, dass wir die Positionen, die wir heute haben, sichern und die Produktpalette nach und nach erweitern können.

Wenn du nicht arbeitest, was machst du da? Da baue ich die Wohnung um für das erste Kind, welches im Mai kommen soll. Außerdem trainiere ich HEMA (Historical European Martial Arts) in Sundsvall.

Erster Eindruck von EdmoLift und der Hubtischbranche? Das ist eine Branche die in Bewegung ist mit unglaublich starker Dynamik. Es hilft sehr, dass EdmoLift als Team agiert, wo alle versuchen, einander zu helfen.